MYYNTI JA ASIAKASKOKEMUS

Leadeista toteutuneeksi kaupaksi – kehitä ja onnistu myyntityössäsi

Hinta	210€ sis. alv 25,5 %
Sijainti	Sovittavissa

Kehitä myyntiosaamistasi ja saavuta parempia tuloksia.

Valmennuksessa käsitellään mm. seuraavia teemoja:

- modernit myynti- ja asiakaspalvelutaidot
- myyntiprosessit ja -konseptit
- myyntipsykologia ja myyntityön laatu
- B2B-myyntitaito
- myynnin johtaminen

Opit hahmottamaan myyntiprosessin eri osatekijät ja hallitsemaan niitä tavoitteellisesti arjen myyntityössä. Ymmärrät asiakkaan tarpeita sekä motiiveja ja opit rakentamaan luottamuksellisia ja kestäviä kumppanuuksia. Opit toimimaan eettisesti vastuullisena myyjänä. Opit johtamaan omaa ja tiimisi myyntiä ja kehittymään myynnin huippuosaajana.

Opit kehittämään oman myyntityösi laatua ja parantamaan myyntituloksiasi. Saat intoa ja uusia ideoita oman myyntityösi kehittämiseen sekä rohkeutta ja työvälineitä uusasiakashankintaan.

Kenelle?

Kaikille myynnin ja asiakaspalvelun parissa työskenteleville sekä esimiestehtävissä toimiville, jotka haluavat saavuttaa parempia tuloksia ja kehittää asiakaskokemusta.

Sisältö

Myyntivalmennus, joka koostuu teoriaosuuksista, ryhmätyöskentelyistä sekä henkilökohtaisen myynnin kehittämissuunnitelman tekemisestä.